

情報通信人材研修

(1)	コース番号	A004	
(2)	コース名称	業務知識の基礎と改革のポイント【販売・購買・在庫編】	
(3)	受講料	会員：40,000円、一般：60,000円	
(4)	達成目標 または育成目的	販売・購買・在庫業務に関して知識のない方を対象とし、業務の流れと必要な用語に関して理解したうえで、各業務システムの概要と業務プロセス改革のポイントに関する知識を習得することを目的としています。	
(5)	前提知識 または受講対象者	<ul style="list-style-type: none"> ・販売・購買・在庫業務全体を理解したい方を理解したい方 ・販売・購買・在庫業務のシステム企画・提案をされる方 	
(6)	日程	平成30年12月12日(水)～12月13日(木)	2日間
(7)	時間	10:00～17:30	13時間
(8)	会場	船橋情報ビジネス専門学校3号館	
(9)	定員	20名(最少催行人員8名)	
(10)	講師	氏名	井上 実
		所属	M&Iコンサルティング 代表
		略歴	日本NCR、GSK(現SCSK)、アークシンクタンク、SAP、グローバルナレッジネットワークなどを経て、2011年にM&Iコンサルティング代表として独立。さまざまな経験を活かし、経営とITの架け橋となる人材育成とコンサルティングサービスを提供。
(11)	内容	第1日目	<p>1. 販売・購買・在庫業務の概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ・販売業務の概要、購買業務の概要、在庫業務の概要 <p>2. 販売業務の基礎とシステム化</p> <ul style="list-style-type: none"> ・販売業務の流れ・販売計画の立案・営業活動・引き合い・見積 ・受注・出荷依頼・売上計上・販売管理システム <p>(確認クイズ)</p> <p>3. 購買業務の基礎とシステム化</p> <ul style="list-style-type: none"> ・購買業務の流れ・購買依頼受付・購買承認・引き合い・見積依頼 ・発注・入荷通知受付・仕入計上・購買管理システム <p>(確認クイズ)</p> <p>4. 在庫業務の基礎とシステム化</p> <ul style="list-style-type: none"> ・在庫業務の業務プロセス・入荷・出荷・棚卸・倉庫間移動 ・在庫問い合わせ対応・在庫管理システム <p>(確認クイズ)</p>
		第2日目	<p>5. 販売業務プロセス改革のポイント</p> <ul style="list-style-type: none"> ・SFAを活用したマーケティング・CRMを活用したマーケティング ・インターネットを活用したマーケティング <p>6. 購買業務プロセス改革のポイント</p> <ul style="list-style-type: none"> ・在庫補充発注の自動化・購買の集中化・EDIの活用 <p>7. 在庫業務プロセス改革のポイント</p> <ul style="list-style-type: none"> ・サプライチェーン全体での在庫の最適化・入出荷・棚卸の効率化 <p>8. 共通の業務プロセス改革のポイント</p> <ul style="list-style-type: none"> ・最新情報の提供 <p>(確認クイズ) (事例問題)</p>
(12)	その他(使用機材等)	プロジェクター、ホワイトボード、模造紙(2枚/グループ)、マジック(2本/グループ)、掲示用マグネット4本、なお1グループは3～4名。	