

情報通信人材研修

(1)	コース番号	H003	
(2)	コース名称	聴き手の心を動かす技術 （“プレゼンテーション”～ジョブズに学びながら～）	
(3)	受講料	会員：25,000円、一般：35,000円	
(4)	達成目標 または育成目的	<p>“プレゼンテーション”の目的は「聴き手の心を動かすこと」です。スライドを使つての語りも、スピーチも、上司や部下、別部署との打ち合わせも、発表も、会議での発言も、全てプレゼンです。</p> <p>どうすれば効果的に印象的に考えや思い、コンセプトを聴き手に伝え、聴き手の心を動かせるのか、聴き手の行動を促せるのか。世界一のコミュニケーターと評されたジョブズや歴史に残る偉人を題材にしなが、プレゼン、そして日本語表現や発声・滑舌も学びます。この技術は受講者本人の“プレゼンス”を高めます。</p>	
(5)	前提知識 または受講対象者	コミュニケーションが求められる全ての方々が対象です。打ち合わせ、商談、発表、多くの聴き手を前にした語り。社会においてもビジネスにおいても、こういった場は必ずあります。「聴き手が信頼感を持つ人間になりたい」と思う方は全て対象です。	
(6)	日 程	平成30年9月14日（金）	1日間
(7)	時 間	10：00～17：30	6.5時間
(8)	会 場	船橋情報ビジネス専門学校3号館	
(9)	定 員	20名（最小催行人員8名）	
(10)	講 師	氏 名	永井 一美
		所 属	オレンジコミュニケーション・サポート 代表
		略 歴	IT業界に長く従事。日本がアメリカに負けないマシンをと開発していたDIPSプロジェクトでOSの開発。その後、システムインテグレーションでのリーダー、事業責任者を経て、製品開発事業を目的として転職。新規に開発した製品は国産トップシェアとなり、代表に就任。MIJS理事、日本IT特許組合理事長を歴任。2011年に代表を退任し、経験を活かしたプレゼンテーション研修を含め教育事業を行っている。また、2014年より日本ネクサウェブ株式会社COOとして研修事業を継続しながら現場にも復帰。
(11)	内 容	第1日目	<ol style="list-style-type: none"> 1. プレゼンテーションとは 2. アリストテレスの教え 3. 21のポイント 4. 日本語表現 5. 発声と滑舌 6. レトリック
(12)	その他（使用機材等）	プロジェクター、ホワイトボード	