

情報通信人材研修

(1)	コース番号	H002	
(2)	コース名称	聴き手の心を動かす技術 (“プレゼンテーション”～ジョブズに学びながら～)	
(3)	受講料	会員：25,000円、一般：35,000円	
(4)	達成目標 または育成目的	<p>“プレゼンテーション”の目的は「聴き手の心を動かすこと」です。スライドを使つての語りも、スピーチも、上司や部下、別部署との打ち合わせも、発表も、会議での発言も、全てプレゼンです。</p> <p>どうすれば効果的に印象的に、考えや思い、コンセプトを聴き手に伝え、聴き手の心を動かせるのか、聴き手の行動を促せるのか。世界一のコミュニケーターと評されたジョブズや歴史に残る偉人を題材にしながら、プレゼン、そして日本語表現や発声・滑舌も学びます。この技術は受講者本人の“プレゼンス”を高めます。</p>	
(5)	前提知識 または受講対象者	コミュニケーションが求められる全ての方々が対象です。打ち合わせ、商談、発表、多くの聴き手を前にした語り。社会においてもビジネスにおいても、こういった場は必ずあります。「聴き手が信頼感を持つ人間になりたい」と思う方は全て対象です。	
(6)	日程	令和4年11月16日(水)	1日間
(7)	時間	10:00～17:30	6.5時間
(8)	会場	リモート形式 (Zoom)	
(9)	定員	20名	
(10)	講師	氏名	永井 一美
		所属	オレンジコミュニケーション・サポート 代表
		略歴	IT業界に長く従事。日本がアメリカに負けないマシンをと開発していたDIPSプロジェクトでOSの開発。その後、システムインテグレーションでのリーダー、事業責任者を経て、製品開発事業を目的として転職。新規に開発した製品は国産トップシェアとなり、代表に就任。MIJS理事、日本IT特許組合理事長を歴任。2011年に代表を退任し、経験を活かしたプレゼンテーション研修を含め教育事業を行っている。また、2014年より日本ネクサウェブ株式会社COOとして研修事業を継続しながら現場にも復帰。
(11)	内容	第1日目	<ol style="list-style-type: none"> 1. プレゼンテーションとは 2. アリストテレスの教え 3. 21のポイント 4. 日本語表現 5. スライド(視覚) 6. 発声と滑舌(実践) 7. レトリック
(12)	その他(使用機材等)	リモート講座受講用パソコン	